

**Программа семинара
«Реструктуризация долгов и работа с проблемной задолженностью компании
в кризисных условиях»**

Дата проведения: 10 февраля 2009 года

Место проведения: отель Казацкий, г. Киев, ул. Михайловская 1/3 (вход с Майдана Независимости) - <http://www.kozatskiy.kiev.ua/>

Общая продолжительность семинара: 8 часов

Регистрация по телефону: (044) 495-57-24, 223-44-90

Время	Анонс выступления, информация о докладчике
<p align="center">9:00-10:30</p> 	<p>Вступительное слово: «Тенденции украинского кредитного рынка: возможно ли противостоять надвигающемуся кризису?» Прозоров Юрий, президент Украинского общества финансовых аналитиков, генеральный директор Компании ДАГДА.</p> <p>Выступление посвящено общей оценке ситуации на украинском рынке. В своем выступлении докладчик даст ответы на вопросы:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Насколько глубоко кризис уже поразил украинскую финансовую систему? - Каковы пределы девальвации национальной валюты? - Насколько волатильными будут процентные ставки, и каких сюрпризов можно ждать от банков? - Как долго еще будет продолжаться кризис ликвидности? <p>О докладчике: Юрий Прозоров в финансовой системе Украины - с 1994 года, работал на различных должностях в банке «АВАЛЬ», в 2001-2004 годах был главным консультантом Экспертно-аналитического центра Совета Национального банка Украины по вопросам денежно-кредитной политики. Курировал развитие банковской системы и вопросы валютной политики. Принимал участие в выработке антикризисных мер по преодолению банковского кризиса 2004г. В 2004-2005 годах – работал в Проекте Мирового банка в Украине, затем - главным финансовым аналитиком группы «Эксперт Украина». В 2005-2006 годах – директор по развитию Первой фондовой торговой системы, председатель Индексного комитета биржи ПФТС. С октября 2006 по июль 2008 года –директор Аналитического департамента Группы компаний ТЕКТ. Юрий - автор более 120 публикаций в Украине и за рубежом по вопросам монетарной политики и финансового анализа. Закончил программу «Investment banking» Лондонского университета Гилдхолл(1999). Проходил подготовку по вопросам денежно-кредитной политики в МВФ. Имеет квалификацию ICMQ (Лондон, Великобритания). Докладчик на международных конференциях и семинарах по рынкам капиталов в Киеве, Москве, Санкт-Петербурге, Лондоне, Париже, Вене, Стамбуле и Алма-Ате.</p>
<p align="center">10:30-11:00</p>	<p align="center">Кофе-пауза</p>
<p align="center">11:00-13:00</p> 	<p>Игорь Олехов, Партнер практики банковского и финансового права Киевского офиса «Baker & McKenzie»</p> <p>Тема выступления: «Реструктуризация портфеля долговых обязательств компании: юридические аспекты» Анонс выступления: Выступление будет касаться двух аспектов реструктуризации долгов компаний, а именно:</p> <p>(1) Продажа проблемных кредитов или иной дебиторской задолженности: на примере продажи проблемных кредитов коммерческим банком. (1. Возможные варианты проблемных кредитов. 2. Регуляторные аспекты: вопросы продажи проблемных кредитов инсайдерам. 3. Вопросы валютного контроля и иностранных инвестиций (используется только в случае продажи проблемных кредитов нерезиденту) 4. Обслуживание проблемных кредитов: коллекторские компании, использование концепции управления активами, обслуживание кредитов финансовым учреждением. 5. Вопросы банковской тайны. 6. Уведомление должников об уступке прав новому кредитору; последствия непредоставления такого уведомления. 7. Необходимые регистрации в государственных реестрах. 8. Налоговые аспекты)</p> <p>(2) Реструктуризация международных долговых обязательств компаний – на примере Еврооблигаций или международных кредитов, включая синдицированные кредиты.</p> <p>О докладчике: Игорь Олехов – Партнер практики банковского и финансового права Киевского офиса «Baker & McKenzie», который специализируется в областях банковского и финансового, налогового, а также корпоративного права.</p> <p>Игорь Олехов имеет большой опыт в широком спектре трансакций банковского и финансового права. Его главной специализацией является открытие представительств и приобретение украинских банков иностранными финансовыми учреждениями. Свое первое юридическое образование Игорь получил на юридическом факультете Киевского национального университета имени Тараса Шевченко, и имеет степень магистра права университета Эдинбурга, Великобритания. Он также учился в Лондонской школе экономики и политологии по стипендии Ханзарда. Игорь присоединился к «Baker & McKenzie» в 1998 году.</p>

	<p>Игорь приобрел значительный опыт, осуществляя многочисленные транзакции по корпоративным финансам, слияниям и поглощениям, включая инновационную транзакцию по присоединению украинского банка к одной из самых больших банковских и финансовых групп в Европе. Он также возглавлял группу юристов, которые консультировали ING Bank в связи с выходом на украинский рынок розничных финансовых услуг в мае 2008 года путем создания сети офисов с внедрением инновационной для Украины схемы сотрудничества, которая успешно была применена в Румынии. Игорь также предоставлял консультации продавцам и покупателям при осуществлении многочисленных транзакций по слиянию и поглощению банков и финансовых учреждений, включая «ВАБанк», Банк «Универсальный», «ХФБ Банк Украина», «Украинский кредитно-торговый банк», «ТАС Комерцбанк», «Правэкс-Банк».</p>
<p>13:00-14:00</p>	<p>Обеденный перерыв</p>
<p>14:00-15:30</p> 	<p>Михаил Курочка, Партнер компании «КейПиДи Мост» (группа компаний KPD Consulting)</p> <p>Тема выступления: «Портфель продаж компании – как бороться с проблемной задолженностью?» Доклад посвящен вопросам работы компании с проблемной задолженностью. В частности, будут рассмотрены вопросы проведения комплексного анализа проблемных активов, выявления причин их возникновения, прогнозирования их появления в будущем, а также основные механизмы работы с проблемными активами, позволяющие минимизировать их негативное влияние на компании.</p> <p>План выступления:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Международный опыт построения системы работы с просроченной задолженностью. Украинские реалии. - Организация работы с просроченной задолженностью. Учет, анализ, управление и прогнозирование. - Особенности обмена информацией с коллекторскими агентствами и кредитными бюро как инструмент снижения просроченной задолженности. - Методы снижения объемов просроченной задолженности. <p>О докладчике: Михаил имеет 8-летний практический опыт в области взыскания просроченной и проблемной задолженности. В своей профессиональной деятельности занимается разработкой методов работы с должниками различных типов и построением эффективных систем взыскания долгов. Разрабатывает и внедряет системы учета, анализа, управления и прогнозирования просроченной, проблемной задолженности. Михаил имеет большой опыт стратегического, юридического и технического сопровождения процессов в сфере работы с просроченной задолженностью, а также подготовки и обучения кадров по вопросам работы с должниками на всех этапах взыскания. Михаил является одним из ведущих специалистов в области формирования и внедрения стратегий возврата просроченной задолженности по отдельным видам задолженности, судебным процессам и работы с различными государственными институтами. С 2001 года Михаил работал в АКИБ УкрСиббанк BNP Paribas, где возглавлял направление работы с проблемными долгами. В 2008 году возглавлял Управление по работе с проблемными активами в ОАО ВТБ Банк (Украина). С ноября 2008 года является партнером компании «КейПиДи Мост», специализирующейся в сфере управленческого консалтинга процессов работы с просроченной и проблемной задолженностью (группа компаний KPD Consulting).</p>
<p>15:30-16:30</p> 	<p>Шапран Виталий, Украинский институт развития фондового рынка, главный финансовый аналитик РА «Эксперт-Рейтинг», член УОФА, кандидат экономических наук</p> <p>Тема выступления: «Политика долгового финансирования компании в условиях кризиса»</p> <p>Анонс выступления: а). практика долговой реструктуризации в компаниях нефинансового сектора в период массовых дефолтов – на примере стран, которые объявляли дефолты в последние 10 лет. Докладчик ознакомит слушателей с основными приемами реструктуризации долгов, которые используют крупные корпорации и оценит их применимость в Украине. б). как украинские и международные рейтинговые агентства оценивают вероятность дефолтов в различных отраслях и как можно использовать услуги РА для восстановления отношений с инвесторами в пост-кризисный период.</p> <p>О докладчике: в Рейтинговом Агентстве «Эксперт-Рейтинг» Виталий Шапран возглавляет аналитическую службу, отвечает за развитие методологической базы рейтингования. В 2006 году им была разработана уникальная модель раскрытия финансовой информации, которая сегодня работает на практике в страховом и муниципальном секторе. До начала карьеры в РА «Эксперт-Рейтинг» занимал должность аналитика, обозревателя международных финансовых рынков ИГ «Русский Полис», был обозревателем зарубежных рынков в официальном издании Ассоциации российских банков «Национальный банковский журнал», в этот же период занимался преподавательской работой (2003-2005). С 1999 года постоянный автор официального издания ГКЦБФР «Ценные бумаги Украины». Виталий имеет два финансово-экономических образования, в 2005 году защитил кандидатскую диссертацию, занимался исследованиями проблематики работы банков на рынке ценных бумаг. С февраля 2006 года - сотрудник Украинского института развития фондового рынка КНЭУ и заместитель главы Комиссии по банковскому анализу Украинского общества финансовых аналитиков (УОФА).</p>
<p>16:30-17:00</p>	<p>Вопросы-ответы, обмен мнениями с докладчиками</p>
<p>17:00-17:30</p>	<p>Кофе-пауза</p>

Дополнительная информация о семинаре
«Реструктуризация долгов компании в кризисных условиях»

Дата проведения: 10 февраля 2009 года

Место проведения: отель Казацкий, г. Киев, ул. Михайловская 1/3

Каждый участник семинара получит уникальное для украинского рынка исследование «Investor Relations: руководство для компаний, привлекающих инвестиции». Объем исследования - 170 страниц; руководство выполнено в форме полноцветного печатного отчета и сопровождается компакт-дисксом с годовыми отчетами 100 крупнейших корпораций мира.

Кроме этого, в стоимость семинара входит комплект презентаций докладчиков, обед, 2 кофе-паузы.

Компания ДАГДА - украинская компания с участием иностранного капитала, специализирующаяся на трех основных видах деятельности: организация инвестиционных конференций и финансовых семинаров, отношения с инвесторами (IR) и исследования финансовых рынков. В числе клиентов, партнеров и контрагентов Компании ДАГДА: Варшавская, Гонконгская, Люксембургская, Сингапурская, Франкфуртская и Швейцарская фондовые биржи, Фондовая биржа ММВБ, банки Deutsche Bank и Credit Suisse, Агентство по развитию инфраструктуры фондового рынка, Украинская ассоциация инвестиционного бизнеса, Украинское общество финансовых аналитиков, авторитетные аудиторские и юридические компании и компании по управлению активами. Веб-сайт: www.dagda.com.ua

Украинское общество финансовых аналитиков (УОФА) – негосударственная неприбыльная общественная организация, работающая в Украине с 1995 года. УОФА объединяет профессионалов финансового рынка Украины, представляет их интересы, способствует их профессиональному росту, популяризации знаний о финансовом рынке, содействует развитию финансового сектора и установлению профессиональных контактов между его участниками. С 1997 года УОФА является ассоциированным членом EFFAS (Европейской федерации обществ финансовых аналитиков) – влиятельной международной организации, которая объединяет более 14 тысяч профессионалов из 19 стран Европы. С 2002 года УОФА вошла в состав АСИА (Ассоциацию сертифицированных международных инвестиционных аналитиков). Веб-сайт: www.usfa.org.ua